

Die 1868 gegründete St.Galler Kantonalbank gehört zu den größten Kantonalbanken der Schweiz. Die St.Galler Kantonalbank Deutschland AG ist eine hundertprozentige Tochtergesellschaft der St.Galler Kantonalbank Gruppe. Die deutsche Gesellschaft wurde 2009 gegründet, um anspruchsvolle vermögende Kunden auf dem Fundament klassischer Schweizer Bankentradition in Deutschland individuell und objektiv zu betreuen. Unser Dienstleistungsangebot umfasst dabei Vermögensverwaltung, Anlageberatung und grenzüberschreitende Investments mit dem Ziel eines zeitgemäßen und individuellen Vermögensmanagements für unsere Kunden. Zum Selbstverständnis einer Schweizer Kantonalbank gehören besondere Kundennähe und vertrauensvolle Partnerschaft und dies bildet auch die Grundlage für unsere Unternehmenskultur und den Anspruch an unsere Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen.

Für unsere Niederlassung in **Frankfurt am Main** suchen wir zur Verstärkung unseres Teams zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine engagierte und leistungsfähige

Junior Private Bankerin (m/w/d) in Vollzeit

oder einen engagierten und leistungsfähigen

Junior Private Banker (m/w/d) in Vollzeit

Wir bieten

In einer offenen und leistungsorientierten Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien, finden Sie einen abwechslungsreichen und fachlich anspruchsvollen Aufgabenbereich, den Sie aktiv und selbstverantwortlich mitgestalten und so zum Unternehmenserfolg beitragen können.

Im Frankfurter Westend in U-Bahn-Nähe gelegen, bieten wir Ihnen einen modern und ergonomisch ausgestatteten Arbeitsplatz, eine leistungsgerechte, attraktive Vergütung sowie zusätzliche Sozialleistungen in einem wachsenden Unternehmen. Wenn Sie unser kleines Team aktiv unterstützen wollen, dann sollten wir uns kennenlernen.

Ihr zukünftiger Verantwortungs-/Aufgabenbereich

- › Unterstützung der Senior-Berater bei der ganzheitlichen Beratung und Gewinnung von anspruchsvollen Privatkunden bzw. institutionellen Investoren.
- › Pflege von Geschäftsbeziehungen zu zugeordneten Bestandskunden aus dem gehobenen Privatkundensegment.
- › Akquise von Neukunden sowie Unterstützung bei Vertriebsaktivitäten der Bank.
- › Führen ganzheitlicher, ziel- und abschlussorientierter Betreuungsgespräche.
- › Erkennen von Kundenbedarfen und Umsetzung der Bedarfe in konkrete Lösungsansätze.



- › Erarbeitung von Anlagestrategien für den Kunden unter Berücksichtigung der mittel- und langfristigen Kundenbedürfnisse sowie der Risikoneigung unter Einhaltung aller MIFID-relevanten Anforderungen.
- › Unterstützung bei verschiedenen Projekten.

Ihr Profil

- › Erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium, erfolgreiche Bankausbildung mit betriebswirtschaftlicher Weiterbildung oder eine vergleichbare Qualifikation.
- › Erste Berufserfahrung im Bankenumfeld, gerne im Private Banking oder Wealth Management wünschenswert.
- › Sehr gute Kenntnisse des MS-Office-Pakets (insbesondere Word, Excel, PowerPoint).
- › Ausgeprägtes Kommunikationsgeschick und Organisationsvermögen.
- › Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise.
- › Hohe soziale Kompetenz sowie großes Maß an Dienstleistungsbereitschaft

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellungen **ausschließlich via E-Mail**.

Beachten Sie bitte, dass unvollständige Bewerbungen von uns nicht berücksichtigt werden können.

KONTAKT

Alexander Fischer

E-Mail: alexander.fischer@sgkb.de

St.Galler Kantonalbank Deutschland AG

Prannerstraße 11

80333 München