

Die 1868 gegründete St.Galler Kantonalbank gehört zu den größten Kantonalbanken der Schweiz. Die St.Galler Kantonalbank Deutschland AG ist eine hundertprozentige Tochtergesellschaft der St.Galler Kantonalbank Gruppe. Die deutsche Gesellschaft wurde 2009 gegründet, um anspruchsvolle vermögende Kunden auf dem Fundament klassischer Schweizer Bankentradition in Deutschland individuell und objektiv zu betreuen. Unser Dienstleistungsangebot umfasst dabei Vermögensverwaltung, Anlageberatung und grenzüberschreitende Investments mit dem Ziel eines zeitgemäßen und individuellen Vermögensmanagements für unsere Kunden. Zum Selbstverständnis einer Schweizer Kantonalbank gehören besondere Kundennähe und vertrauensvolle Partnerschaft und dies bildet auch die Grundlage für unsere Unternehmenskultur und den Anspruch an unsere Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen.

Für den weiteren Ausbau unseres Standortes in **Frankfurt** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine engagierte und leistungsfähige

Senior Private Bankerin (m/w/d) in Vollzeit

oder einen engagierten und leistungsfähigen

Senior Private Banker (m/w/d) in Vollzeit

Wir bieten

In einer offenen und leistungsorientierten Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien, finden Sie einen abwechslungsreichen und fachlich anspruchsvollen Aufgabenbereich, den Sie kreativ, aktiv und selbstverantwortlich mitgestalten und so zum Unternehmenserfolg beitragen können.

Im Frankfurter Westend in U-Bahn-Nähe gelegen, bieten wir Ihnen einen modern und ergonomisch ausgestatteten Arbeitsplatz, eine leistungsgerechte, attraktive Vergütung sowie zusätzliche Sozialleistungen in einem wachsenden Unternehmen. Wenn Sie unser kleines Team aktiv unterstützen und Teil unserer Unternehmensfamilie werden wollen, dann sollten wir uns kennenlernen.

Ihr zukünftiger Verantwortungs-/Aufgabenbereich

- Aktiver Auf- und Ausbau eines eigenen Kundenbuchs sowie des Vermögensverwaltungsgeschäftes.
- Ganzheitliche Beratung und Gewinnung anspruchsvoller Privatkunden bzw. institutioneller Investoren.
- Pflege von Geschäftsbeziehungen zu Bestandskunden aus dem gehobenen Privatkundensegment.
- Akquise von Neukunden sowie aktive Umsetzung von Vertriebsaktivitäten der Bank.
- Führen ganzheitlicher, ziel- und abschlussorientierter Betreuungsgespräche.
- Erkennen von Kundenbedarfen und Umsetzung der Bedarfe in konkrete Lösungsansätze.
- Erarbeitung adressatengerechter Anlagestrategien unter Berücksichtigung der mittel- und langfristigen Kundenbedürfnisse sowie der Risikoneigung unter Einhaltung aller MIFID-relevanten Anforderungen.



- Repräsentation der Bank in der Öffentlichkeit, insbesondere bei Kundenveranstaltungen.
- Mitarbeit bei verschiedenen, teils abteilungsübergreifenden Projekten.

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium mit Schwerpunkt Finanzwirtschaft, erfolgreiche Bankausbildung mit betriebswirtschaftlicher Weiterbildung oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bankenumfeld, gepaart mit fundierter praktischer Erfahrung im Private Banking oder Wealth Management.
- Fundierte Erfahrung in der empathischen und adressatengerechten Betreuung vermögender Privatkunden.
- Sehr gute Kenntnisse des MS-Office-Pakets (insbesondere Word, Excel, PowerPoint).
- Ausgeprägtes Kommunikationsgeschick und Organisationsvermögen sowie hohe Teamfähigkeit.
- Selbstständige, strukturierte und kundenorientierte Arbeitsweise.
- Hohe soziale Kompetenz sowie großes Maß an Dienstleistungsbereitschaft.
- Sicheres, gewinnendes und wortgewandtes Auftreten.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellungen **ausschließlich via E-Mail**.

Beachten Sie bitte, dass unvollständige Bewerbungen von uns nicht berücksichtigt werden können.

KONTAKT

Alexander Fischer

E-Mail: alexander.fischer@sgkb.de

St.Galler Kantonalbank Deutschland AG

Prannerstraße 11

80333 München